MDS 心得報告 (2018/5/17)  
 我在管理資訊系統的課堂老師就是羅凱揚老師，我個人很喜歡老師的上課內容，總是能在老師的課程中發現一件事情的另一面，或是看到自己不足的地方，而且凱揚老師不只是上課堂中的內容，有時也會跟我們分享人生的道理及如何使自己對得起自己的想法，這讓我在上凱揚老師的課時可以學習到很多，因此我也特別期待這兩個星期凱揚老師來上課的內容。

今天的課程雖然大部分都圍繞在基本知識中，但是透過老師提供實際的案例就能更深入了解這些知識的應用。我們讀企管的人時常將知識的意義背在腦中，卻很少人能將其靈活地套用在生活上，所以才會面對老師的提問時，幾乎沒什麼敢回答問題，其實透過老師的問答可以激發我們思考，使我們去反問自己要如何將學過的知識應用在這個例子上，這樣的作法對我而言是有效的。   
 在老師提到的實際例子中，我對於出國交換的例子印象最為深刻，我跟很多人一樣，以為國立大學的學生最想交換的國家是捷克(因為台科大最搶手的國家就是捷克)，結果捷克的排名超後面的，這個例子其實可以帶來一個簡單的意義-很多事情不能只看表面或是依照身邊情況做判定，因為結果時常會出乎意料之外，所以在行銷方面我們才需要行銷資料科學分析來得知事情真正的一面呀~雖然這個意義非常簡單，但不少企業卻很少將其放在心中，這也是為什麼有些行銷手法受顧客歡迎，而有些行銷手法卻使顧客避而遠之的原因。這些例子都可以使我們了解修這門課真正要達到的目的為何。非常期待下星期的上課內容，謝謝您的閱讀。